



Jean DUSSETOUR

49 ans

La Baule Escoublac (44) - France

Tél. : +33 (0)6 12 06 84 37

Mailto : jdussetour@gmail.com

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/jeandussetour/>

Label **Repreneur**

Un dispositif

 CCI NANTES ST-NAZAIRE

CHEF D'ENTREPRISE

FINANCIER ET ENTREPRENEUR DE TERRAIN

Secteurs connus :

Digital, BtB, Logiciel, Services aux Entreprises

COMPETENCES

Direction générale / finance

- Chef d'entreprise en PME, de 5 à 70 personnes, expérience en organisations multisites
- Conception et suivi de Plans d'affaires
- Opérations de financement : levée de fonds, LBO, dettes structurées, BPI, subventions

Direction technique / commerciale

- Développement de business existants et stratégie de lancement de nouvelles activités
- Définition de plans commerciaux
- Gestion de grands comptes clients et négociation de partenariats cadre

VALEURS

- L'histoire qu'on raconte dans le temps - valeur travail et qualité de la réputation - est plus importante que l'argent qu'on rapporte immédiatement
- Dans l'avion de ma vie, c'est moi le pilote : je suis un faiseur
- Avec loyauté, détermination et respect des gens, la plus haute satisfaction personnelle s'obtient dans les victoires collectives
- On ne perd jamais à essayer
- Très entouré socialement, j'aime interagir avec des communautés d'horizons différents, ça ouvre l'esprit et stimule la créativité

PROJET DE REPRISE

CONTEXTE <ul style="list-style-type: none">- Mettre à profit un parcours de Chef d'entreprise en PME, création de filiale de groupe, et startups pendant 25 ans. France et international- Père de 3 enfants, je souhaite inscrire ce projet dans le long terme (12/15 ans)- J'ai revendu en 2023 mes parts sociales au cofondateur de ma dernière société pour me libérer entièrement dans cette reprise- Averti des montages financiers de type LBO pour en avoir déjà menés à leur terme avec succès, je suis déjà connecté à différents fonds régionaux et partenaires bancaires	CIBLE RECHERCHEE <ul style="list-style-type: none">- Une activité de produit/service à destination d'une clientèle BtB, prioritairement industrielle / technique- Notoriété et récurrence des revenus- Disposant d'un savoir faire- Entreprise à la recherche d'un profil dirigeant développeur (non technique)- CA de 2 à 8 M€- Effectif de 20 à 50 personnes- In bonis, REX > 15% tot. CA- Zone géographique : prioritairement Loire Atlantique - zone Montoir / Saint-Nazaire / Guérande / Pontchateau
FORMATION <ul style="list-style-type: none">- Diplômé EDHEC Lille - Master Finance- Auteur d'un livre publié en 2020 : « Journal Intime d'un Startuper » (en vente s/Amazon)- Membre de clubs d'entrepreneurs (44)- Intérêts : running (200km/mois) et musique	CONDITIONS DE REPRISE <ul style="list-style-type: none">- Reprise in bonis, majoritaire- Ouvert à la participation d'hommes clés de l'entreprise- Prix de rachat = 1,2M€ à 4M€ (apports + dette bancaire)